

Kreativ selger med lang erfaring mot B2B kunder

Navn Øystein Helmersen
Adresse Drammensveien 214
0277 OSLO
Norge

Mobiltelefon 92844323
E-post post@helmerfoto.no
Hjemmeside <http://www.helmer-consulting.no>

Fødselsdato 03.05.1968
Kjønn Mann
Yrkesstatus Næringsdrivende
Førerkort BC1, Truckførerbevis, maskinførerbevis, D5L (Kystskipper)



Utdanning

10/2016 - 10/2016 Kommunikasjon og Personlig utvikling, Annet
Business

02/2015 - 04/2015 Norsk Maritim kveldsskole, Fritidsbåtskipper D5L
Annet

08/1984 - 06/1985 Nes videregående skole, Grunnkurs
Elektrofag

Arbeidserfaring

05/2014 - 01/2017 **Selvstendig næringsdrivende, CEO**
Annet
Total endring :
Etter 27 års ansettelse i ORKLA/Lilleborg valgte jeg i april 2014, i god dialog med arbeidsgiver under en omstillingsprosess, å fratrukke min stilling for å se på nye muligheter og utfordringer utenfor selskapet og har brukt denne tiden til fokus på egne oppdrag og gjøremål samt planlegging og oppstart av egne firmaer som vil bli lansert og promotert medio jan 17.

Siden sept 2015 har jeg også prøvd meg som statist/skuespiller og har hatt en del oppdrag innen film, TV og reklame.

08/1987 - 04/2014 **Lilleborg AS, Diverse**
Handel & Salg
2005- 2014 :Salgskonsulent/KAM C&C marked (faghandel)
2002- 2005: Kundegrupesjef (KAM)transportmarkedet (bilvask)
2000- 2002: Salgskonsulent/Fagsjef bilvask
1999- 2000: Logistikkleder med styring av innkjøp reservedeler samt ansvar for ut-logistikk
1997- 1999: Servicesjef med ansvar for teknisk lager samt serviceavd.
1996- 1997: Lagersjef-teknisk lager
1989- 1996: Lagerarbeider renholdsrekvisita og tekniske reservedeler
1987 -1989: Fabrikkarbeider -produksjon av såpepulver(Omo, Blenda osv)

- 05/1987 - 08/1987 Manpower AS, Vikar**
Transport, Logistikk Diverse jobber som produksjonsmedarbeider(Norsk Data)og sjåfør på liten lastebil for Finn Kopperud AS
- 02/1986 - 05/1987 Electrocompaniet AS, Spesialarbeider**
Industri, Produksjon Produksjon, test og service av Hi-Fi forsterkere.
- 09/1985 - 01/1986 Phillips Fabrikker AS, Montør**
Industri, Produksjon Produksjon, montering, test og service av elektronikkprodukter.
- 08/1983 - 07/1985 Martin Liland AS, Butikkmedarbeider**
Handel & Salg Ekstrahjelp i butikk med fokus på salg og småreparasjoner av brunevarer/elektronikk. Yrkesfag som valgfag i 8. klasse ungdomsskole, deretter videre som ekstrahjelp/lørdagshjelp

Nøkkelpetanse

Bred erfaring med B2B salg innen kjente merkevarer. Prosjektarbeid, merkevarebygging, markedsføring og teknisk salg. Lang erfaring med planlegging og gjennomføring av events/ aktiviteter hos kunder samt kurs og foredrag.

Svært løsningsorientert og meget god evne til å overføre teori til praksis. Bred teknisk kompetanse og analytiske evner. Kundefokus og sterk relasjonsbygger samt meget god økonomiforståelse.

Positiv og selvstendig innen egne ansvarsområder. Meget god gjennomføringsevne. Svært god bidragsyter i team men jobber også meget godt som selvstendig.

Mange års erfaring med foto og bildebehandling og forøvrig gode PC kunnskaper. Ca 25 års erfaring som leder, nestleder og øvrige tillitsverv i lag og foreninger. Også en ganske habil hobbykokk med fokus på tradisjonelle norske matretter.

Av natur er jeg utpreget sosial, omgjengelig og omtenksum og kaster meg gjerne ut i nye utfordringer. Stort nettverk i alle aldersgrupper.

Annen erfaring

Tillitsverv:

1987-2012:

Div styreverv og utvalg i Lilleborg AS

2002-2012: Styremedlem Østausa Borettslag

2002-2012: Oppmann volleyball Lilleborg BIL

2005-2012: Verneombud ytre salgsapparat Lilleborg as

Språk

Norsk, Engelsk

Ønsker for neste jobb

Jeg har lang erfaring med forhandlinger og betjening av profesjonelle B2B kunder også sentralt på kjedenivå. God teknisk kunnskap og forståelse, samt inngående interesse for markedsføring og merkevarebygging. Meget god teknisk forståelse og mye erfaring med teknisk relatert salg. I tillegg god forståelse om kjemikalier og praktisk bruk av disse. God kunnskap om bilvaskemarkedet i Norge, mange relasjoner i bransjen. Omgjengelig og nysgjerrig på mennesker og derav også en god relasjonsbygger. For tiden fokuserer jeg på min jobb som selvstendig fotograf og konsulent. Med lang erfaring i gjennomføring av messer og events kan jeg derfor hyres inn til eventer, messesalg, produktfoto, ansattes profilbilder etc. Har eget konsultentselskap og kan derfor også

hyres inn som selvstendig til salgsprosjekter og lignende på kort eller lang sikt. Har mye erfaring med maritimt miljø (fritidsbåter) og ser gjerne på muligheter innenfor denne bransjen. Ledig for oppdrag omgående, deltid, heltid eller vikariater. Vikariater innen direkte salg i faghandel kan også være av interesse.

Ønsket jobbtype:	Ikke oppgitt
Personalansvar:	Uten betydning
Resultatansvar:	Ja
Er villig til å flytte:	Nei
Reisedøgn inntil pr år:	25
Ønsket lønn (kr/år):	Etter avtale
Oppsigelsestid i dagens jobb:	Ikke oppgitt